

A TASTE OF **STORIES**, A TOUCH OF **WISDOM**

Regional Account Manager VIN – secteur traditionnel Belgique

Epicurien et fin gourmet, l'histoire qui se cache derrière chaque bouteille de vin que vous dégustez vous intéresse.

Vous êtes un passionné et les nouveaux challenges boostent votre énergie. Dans ce cas, nous sommes curieux d'entendre votre histoire !

Le Wine est **une entreprise familiale** active dans le monde du vin, internationalement, depuis près de 40 ans, depuis la production jusqu'au choix du verre à vin adéquat pour la meilleure dégustation.

Agissant soit comme **agent soit comme importateur**, nous sommes responsables de la mise en place de la meilleure distribution possible des maisons de renommée internationale et de quelques petits bijoux méconnus que nous représentons au Benelux et/ou en France. Ce réseau de distribution couvre tant le secteur traditionnel que la grande distribution. Pour ce faire, nous développons et mettons en œuvre, en coopération avec les producteurs que nous représentons, une approche marketing et commerciale sur mesure pour chaque client.

Aussi, au départ de **Raíces Ibéricas, notre bodega basée à Calatayud**, en Espagne, nous proposons plusieurs gammes de vins espagnols différenciantes et audacieuses. Enfin, en coopération avec des vigneron du monde entier, nous produisons également pour une clientèle internationale des vins sur mesure répondant à leurs souhaits.

Nous aimons les **histoires vraies**, les gens passionnés et passionnants. Nous sommes émerveillés de découvrir à quel point, chaque jour, le monde du vin peut encore nous étonner, c'est ce qu'on appelle l'apprentissage continu. Mais nous sommes surtout une entreprise dynamique, innovante et pragmatique et nous aimons écrire les histoires nous-mêmes !

Aujourd'hui, pour nous aider à écrire les pages de cette « never ending story », nous souhaitons renforcer l'équipe d'un **Regional Account Manager** VIN pour le secteur traditionnel.

Vous n'êtes pas loin d'être le candidat idéal si :

- Répondant aux questions de clients existants, vous êtes capable de détecter leurs besoins, d'identifier les opportunités de développement au sein de leur gamme et de travailler, avec eux, pour affiner et optimiser la distribution de chaque producteur.
- Vous n'avez pas peur d'ouvrir des portes pour recruter activement de nouveaux clients
- En véritable "brand ambassadeur" créatif et innovant, vous développez et mettez au point diverses activités au sein de votre clientèle en collaboration avec vos collègues des ventes et du marketing.
- Vous faites un formidable guide touristique lorsqu'il s'agit d'emmener vos clients à la découverte de vignobles qui comptent parmi les plus beaux du monde.
- Vous êtes particulièrement curieux (même si c'est un vilain défaut) et apprenez chaque jour quelque chose de nouveau sur le monde du vin.



LE WINE

A TASTE OF **STORIES**, A TOUCH OF **WISDOM**

- Un tantinet fanfaron, vous partagez vos idées et vos nouveaux projets, mais vous vous retroussez les manches quand il s'agit de les mettre en œuvre.

**Notre offre titille votre curiosité et un sourire se dessine sur votre visage ?
Alors nous aimerions vous entendre, quelles que soient vos questions !**

Gardez à l'esprit que nous vous demanderons

- de démontrer votre expérience utile de la vente.
- de capter notre attention au travers d'une belle histoire de vin.
- de nous faire saliver en nous proposant votre idée de l'accord parfait avec votre plat préféré.
- de nous étonner par l'originalité et/ou la qualité des projets que vous avez mené à bien.
- de pouvoir mener une partie de cette conversation en néerlandais et en anglais. Ou allez-vous carrément nous surprendre en espagnol ou en italien ?

Que pouvez-vous attendre de nous ?

- une période de formation adaptée dans un environnement motivant
- des collègues enthousiastes et stimulants.
- une entreprise familiale à l'écoute de ses employés.
- un engagement immédiat et un contrat à temps plein
- un package salarial compétitif et motivant sur mesure
- une voiture de société.

Alors, n'attendez plus, envoyez votre histoire et votre CV à Chris Vermeulen - chris@Lewine.be - et inspirez-nous !



LE WINE

Vaucampslaan 110 - 1654 Huizingen - Belgium

T. +32 2 356 33 00

info@lewine.be

www.lewine.be